

(Junior) Account Manager (m/w) SME für die Region Ruhrgebiet

Ein Sales-Profi? Das wird man nicht von heute auf morgen. Doch wir setzen Dich auf die richtige Spur. Das heißt: Du triffst eigenständige Entscheidungen, kannst dabei aber auf erfahrene Unterstützung setzen. Du entwickelst einen vertriebsorientierten Blick für unsere mittelständischen Geschäftskunden. Bevor sie es selbst wissen, sagst Du ihnen, was ihr Geschäft ankurbelt und bringst sie mit Deinen Ideen weiter. Entwickle im Team mit Spezialisten maßgeschneiderte Lösungen und mach aus Kontakten neue Kunden. So schreibst du vom ersten Tag unsere Erfolgsgeschichte mit. Mit einem erstklassigen Startkapitel in Deiner Karriere.

Das sind Deine Herausforderungen:

- Du verkaufst unsere Standardprodukte und individuelle Lösungen an mittelständische Geschäftskunden.
- Unterstützt Bestandskunden dabei, mit unseren Produkten erfolgreich zu sein.
- Du betreust die Kunden von der ersten Terminvereinbarung bis zum Vertragsabschluss.
- Sicher die Präsenz und Qualität von Vodafone in deinem Dir zugeteilten Vertriebsgebiet.

Das bringst Du mit:

- Ein abgeschlossenes Ausbildung
- Gute Kenntnis des Telekommunikations-Markts und der angebotenen Produkte
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Telco- oder IT-Produkten
- Eine analytische und strategische Denkweise
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft

Das bieten wir Dir:

Attraktive Vergütung und überdurchschnittliche Zusatzleistungen – Umfassende Weiterbildung – Individuelle Förderung Deiner Talente – Flexible Arbeitszeitmodelle mit Home Office – Karriere-Chancen und Austauschmöglichkeiten

Beschäftigungsart: Vollzeit

Vertragsart : Unbefristet

Ende der Ausschreibung : Laufend

Kontakt: Ashop Sprockhövel, Hauptstraße 56, 45549 Sprockhövel, Tel.: 02324-3449890